



NOMBRE: MIGUEL ANGEL RODRIGUEZ PEREZ

ESCOLARIDAD: ING. AGRONOMO EN PRODUCCION

Experiencia laboral

• **Empleo Nombre de la empresa o institución:** Ayuntamiento de Atotonilco de Tula, Estado de Hidalgo

Domicilio: Carretera Mexico Laredo km 166, 42326 Ixmiquilpan, Hgo.

Periodo: de Septiembre 2024 a la fecha

Área: Desarrollo Social y Agropecuario

Actividades:

1-Asesorías a productores agropecuarios

2-Gestión de subsidios de programas

3-Gestión de paquetes de apoyos a productores agrícolas y pecuarios

4-Atención a peticiones de los productores

5-Seguimiento a cada uno de los apoyos, programas, gestiones y tramites de cada una de las personas que lo soliciten.

• **Empleo Nombre de la empresa:** Agroservicios la Aduana

Domicilio: Carretera Mexico Laredo km 166, 42326 Ixmiquilpan, Hgo.

Periodo: de Junio de 2023 – Agosto 2024

Área: Representante de Ventas y Desarrollo.

Actividades:

1-Desarrollo de proyectos agropecuarios

2-Ejecución de ventas

3-Evaluacion de parcelas demostrativas

4-Desarrollo e instalación de sistemas de riego

5-desarrollo de paquetes e infraestructura de aves de postura

6-Asesorias integrales de nutrición y fisiología de los distintos cultivos en la zona.

7-Seguimiento a clientes

8-Generar nuevos clientes

9-Generar demanda de productos

10-Cumplimiento de metas bimestrales, anuales.

•**Empleo Nombre de la empresa: SIGUSA SUPPLY.**

Domicilio: Mina, 1ra Secc, 42981 Vito, Hgo.

Periodo: de junio de 2022 a mayo 2023

Área: Encargado de Proyectos y Trabajos

Actividades:

- 1-Ejecución de tareas en ventas
- 2-Resolución de problemas y solución de incidentes
- 3-Realización de tareas administrativas
- 4-Desarrollo de actividades en industrias cementeras con desarrollo sustentable
- 5-Supervisor de seguridad y ambiente de acuerdo a la norma de la STPS.

• **Empleo Nombre de la empresa: Servicios Técnicos Agrícolas**

Domcilio: Blvd. Octaviano Flores Mayorga 64, 8va Demarcación, 42700 Mixquiahuala de Juárez, Hgo.

Periodo: de Marzo de 2021 a Mayo de 2022

Área: Representante de Ventas y Desarrollo.

Actividades:

- 1-Ejecución de tareas de ventas
- 2-Manejo de cultivos de alta importancia agrícola
- 3-Evaluación de parcelas demostrativas
- 4-Aplicación y demostración de productos orgánicos para cultivos de alto valor
- 5-Seguimiento a clientes
- 6-Generar nuevos clientes.
- 7-Cumplimiento de metas semanales.